

ИПМЭиТ и АО «Силловые машины»: стратегическое партнерство и перспективы совместной деятельности



На прошлой неделе состоялась плановая встреча руководящего состава Института промышленного менеджмента, экономики и торговли и Дирекции по закупкам АО «Силловые машины» по вопросам развития сотрудничества и обсуждения стратегических направлений совместной деятельности.

Со стороны ИПМЭиТ на встрече присутствовали директор института Владимир Щепинин, заместитель директора Аркадий Евграфов, заместитель директора института по учебной и методической работе Анна Черникова, директор Высшей школы производственного менеджмента Ольга Калинина, заместитель директора по учебно-методической работе ВШПМ Зоя Симакова и доцент ВШПМ Никита Лукашевич.

АО «Силловые машины» представляла директор по развитию поставщиков общепромышленного назначения Евгения Хмель со своими коллегами, руководителем проектного офиса Иваном Чистяковым и руководителем ИТ проектов по закупкам Любовью Чембарцевой.

Основными вопросами программы встречи стало обсуждение стратегии развития сотрудничества Института и АО «Силловые машины», в частности таких направлений, как развитие системы практик и стажировок, системы обучения по закупочной деятельности для подготовки кадров для АО «Силловые машины», а также возможностей разработки и реализации корпоративных образовательных основных и дополнительных образовательных программ, связанных с закупочной и логистической деятельностью.

Взаимодействие Института промышленного менеджмента, экономики и торговли с АО «Силловыми машинами» началось несколько лет назад. Активное сотрудничество по подготовке специалистов в области логистики и закупок стало развиваться в течение двух последних лет, когда студенты на системной основе проходили производственную и преддипломную практики, стажировки, а в последствии трудоустроивались на заводы «Электросила» и «Ленинградский металлический завод» компании АО «Силловые машины».

Яркими событиями стали успешно завершённые проекты по написанию и защите студентами ИПМЭиТ выпускных квалификационных работ по заказу завода [REDACTED] и завода [REDACTED].

Также летом 2024 года на квартальной встрече дирекции функции закупок АО «Силловые машины» со своими сотрудниками, представители ИПМЭиТ, заместитель директора института по учебной и методической работе Анна Черникова и директор Высшей школы производственного менеджмента Ольга Калинина выступили с докладом «Интеграция ВУЗ – Бизнес – Промышленность»,

в котором поделились опытом работы ИПМЭИТ с крупными индустриальными заказчиками и рассказали о лучших практиках института в части подготовки мультипотенциальных студенческих команд и написания комплексных выпускных квалификационных работ по заказу [REDACTED].

*«Формирование человеческого капитала нового типа для обеспечения технологического суверенитета страны, постоянное повышение качества и востребованности университетского образования, сокращение разрыва между системой высшего образования и реальным сектором экономики – важнейшие стратегические задачи, которые стоят перед вузами, ориентированными на устойчивое развитие в современных условиях. Важную роль здесь играет подготовка высококвалифицированных специалистов, осуществляемая по запросу работодателей для решения инновационных задач, выполнения проектов по заказу индустриальных партнеров и реализации принципа «бесшовного трудоустройства». АО «Силловые машины» – наш стратегический партнер, с которым мы можем реализовать все эти задачи, обеспечив качество и системность подготовки», – прокомментировал результаты встречи директор ИПМЭИТ **Владимир Щепинин**.*

*«У производителей повышаются требования к персоналу в части развития новых компетенций для того, чтобы выдерживать новые и новые вызовы. Снабженец – это не просто сотрудник, который отслеживает сроки поставки, занимается логистикой и складским хозяйством. Сейчас снабженец – это сотрудник, разбирающийся в юридических и финансовых вопросах, который умеет грамотно подготовить и провести переговоры, правильно выбирает стратегию закупки, обладает техническими компетенциями и который знает и применяет на практике категорийные стратегии. По моему мнению, специалистов такого класса должны «вращивать» наши университеты при поддержке бизнеса, по причине того, что именно бизнес диктует требования к персоналу, а получая подготовленные кадры, бизнес будет меньше затрачивать времени на их адаптацию и обучение на местах. В конечном итоге бизнес будет быстрее достигать поставленных перед собой целей», – сказала директор по развитию поставщиков общепромышленного назначения АО «Силловые машины» **Евгения Хмель**.*

По итогам проведенного совещания стороны выработали стратегические ориентиры развития совместного сотрудничества и конкретный план действий на 2025 и 2026 годы.

[REDACTED]